

OBSAH

SEZNAM ZKRATEK.....	11
ÚVODEM.....	12
1. SOUTĚŽNÍ POLITIKA A CÍLOVÉ KONFLIKTY V SOUTĚŽNÍM PRÁVU	14
1.1. Soutěžní politika	16
1.2. Účel právní regulace soutěže	19
1.3. Katalog cílů a cílové konflikty.....	20
1.3.1. Blahobyt.....	23
1.3.2. Ochrana spotřebitele.	24
1.3.3. Ochrana malých a středních podniků... ..	25
1.3.4. Ochrana specifických skupin výrobců... ..	25
1.3.5. Podpora integrace trhu... ..	27
1.3.6. Ekonomická svoboda... ..	27
1.3.7. Boj s inflací... ..	28
1.3.8. Poctivost a spravedlnost, ekvita, individuální ochrana soutěžitelů.....	28
1.3.9. Sociální důvody.....	29
1.3.10. Politické důvody	30
1.3.11. Ochrana životního prostředí.....	30
1.3.12. Strategické důvody sektorové průmyslové a obchodní politiky	32
1.3.13. Zdravotně politické a hygienické důvody	33
1.3.14. Aspekty energetické, dopravní a jiné infrastrukturní politiky.....	33
1.3.15. Úspora nákladů	34
1.3.16. Podpora technického rozvoje	35
1.3.17. Podpora mezinárodní konkurenceschopnosti domácích soutěžitelů.....	37
1.3.18. Kulturně politické důvody.....	38
1.4. Hypotéza	39
2. KONTROLA KONCENTRACE JAKO SOUČÁST SOUTĚŽNÍ POLITIKY	45
2.1. Pojmoslovné otázky	48

2.2. Soutěžně politické aspekty fúzí	49
2.3. Vliv fúzí na soutěž	52
2.4. Motivace fúzí	54
2.4.1. Hledisko nabyvatelů	54
2.4.2. Hledisko získávaných účastníků	57
2.4.3. Důvody proti fúzím	58
2.5. Koncentrace a funkčně blízké formy kooperace	59
2.6. Koncentrace na oligopolních trzích	63
3. FORMY SPOJENÍ	70
3.1. Spojení v širším a užším smyslu	70
3.2. Pozitivní vymezení	70
3.3. Negativní vymezení	72
3.4. Exkurs o fúzích a ochraně investorů	73
3.4.1. Některé všeobecné otázky nabídek převzetí	75
3.4.2. Ochrana investorů na straně cílové společnosti (ochrana investic akcionářů)	79
3.4.3. Ochrana investorů na straně navrhovatele	83
3.4.4. Souhrn	85
4. POJEM KONTROLY	88
4.1. Fúze a získání možnosti kontroly	88
4.2. Ovlivňování a kontrola soutěžitele	91
4.3. Ovládání a kontrola	93
4.4. Zobecnění	97
5. SUBSTANTIVNÍ TEST	103
5.1. Nové kritérium slučitelnosti fúze se společným trhem	105
5.2. „Šedá zóna“ mezi právem a ekonomikou	112
6. EKONOMICKÁ ANALÝZA A „MORE ECONOMIC APPROACH“ ..	115
6.1. „Automatický“ versus „rozumný zákaz“ a „normativní“ versus „ekonomický“ přístup	120
6.2. Etapa „více ekonomického přístupu“ (<i>more economic approach</i>) v evropském soutěžním právu	124

6.3. Co je „ekonomické“?	125
6.4. „Více ekonomického přístupu“ při posuzování dohod omezujících soutěž	129
6.5. Zneužití dominantního postavení	133
6.5.1. Cenová diskriminace	135
6.5.2. Ekonomický a soutěžně politický problém rabatů	138
6.5.3. Aktuální ekonomický pohled na cenové i jiné vylučovací praktiky	142
6.6. Kontrola koncentrace	147
6.7. Horizontální fúze v. vertikální a konglomerátní fúze	154
6.8. Diskusní poznámky a shrnutí k ekonomickým metodám v soutěžním právu	158
7. PŘÍNOSY FÚZÍ (EFFICIENCES)	166
7.1. Ekonomické přínosy a různé varianty „blahobytu“ (užitku) coby hodnotícího kritéria	166
7.2. Normativní kritéria soutěžního práva z ekonomického hlediska	169
7.3. Standardy ekonomického hodnocení	171
7.4. Jednotný přístup k posuzování fúzí a podíl spotřebitele na výhodách plynoucích z fúze	172
7.5. Možnosti posuzování přínosů fúzí („ <i>efficiencies</i> “) v praxi	176
7.6. Standardy blahobytu jako „nadkritérium“ hodnocení v soutěžním právu	179
8. MIMOSOUTĚŽNÍ HLEDISKA POSUZOVÁNÍ FÚZÍ	184
8.1. Regulace a deregulace v ekonomice	186
8.2. Odvětvové regulace a soutěž	188
8.3. Kdy je regulace opodstatněná na úkor tržní autoregulace?	190
8.4. Soutěž jako předmět regulace a současně nástroj autoregulace	192
9. FÚZE A VYSPĚLÉ TECHNOLOGIE	193
9.1. Ochrana práv k nehmotným statkům a ochrana soutěže	193
9.2. Technologicky vyspělá odvětví a právo	195
9.3. Nehmotné statky a vlastnictví k věcem	197
9.4. Soutěžní specifika technologicky vyspělých odvětví	198

9.4.1. Technické problémy.....	198
9.4.2. Rychlost proměn trhu.....	198
9.4.3. Nutnost spolupráce mezi rivaly.....	199
9.4.4. Překážky vstupu na trh.....	199
9.4.5. Důsledky pro cenu a pro výstup.....	199
9.4.6. Síťové efekty.....	199
9.5. Některé nebezpečné druhy zneužití práv k duševnímu vlastnictví	201
9.5.1. Protisoutěžní koncentrace	202
9.5.2. Zneužití standardizace	210
9.5.3. Podvodné nabytí práv.....	211
9.5.4. Udržování monopolní moci v technologicky vyspělých odvětví.....	212
9.5.5. Sdružené licencování a podmínky poplatků za licence	213
9.5.6. Zpětné poskytnutí práv.....	213
9.5.7. Zneužití síťových efektů	214
9.6. Stanoviska ke vztahu soutěžního práva k vyspělým technologiím	216
10. GLOBALIZACE A „NÁRODNÍ ŠAMPIONI“	220
10.1. Globalizace, liberalizace a hospodářská soutěž.....	220
10.2. Národní chráněnci jako hybatelé a cíle spojování?	225
11. VÝVOJ V POSUZOVÁNÍ FÚZÍ V EVROPĚ A V ŠIRŠÍM KONTEXTU	231
11.1. Současný kontext.....	231
11.2. Nad aktuální úpravou regulace fúzí v Evropě	236
12. ANALÝZA VÝVOJE KONTROLY FÚZÍ V ROZHODOVÁNÍ ÚOHS A DÍLČÍ KOMPARACE S EVROPSKOU PRAXÍ.....	241
12.1. Rozhodovací činnost Úřadu v letech 2002 až 2003.....	242
12.2. Nejvýznamnější případy do r. 2004.....	249
12.2.1. <i>KMV/Poděbradka</i>	249
12.2.2. <i>Südzucker/SLS</i>	252
12.2.3. <i>ČEZ/ REAS (5 regionálních distribučních společností)</i>	254
12.2.4. <i>Zentiva/S.L.Pharma</i>	260
12.2.5. <i>MAKRO/SPAR/METSPA</i>	263
12.3. Některé vnější faktory ovlivňující rozhodování o fúzích po r. 2004 ...	265
12.3.1. <i>Vstup České republiky do Evropské unie</i>	265

12.3.2. Změny legislativního rámce v ČR v roce 2004 a později	270
12.3.2.1. Zpřesnění definic jednotlivých typů spojení soutěžitelů	272
12.3.2.2. Zpřesnění konstrukce notifikačních kritérií.....	272
12.3.2.3. Zvýšení prahových hodnot notifikačních kritérií	273
12.3.2.4. Zpřesnění pravidel výpočtu obratu spojujících se soutěžitelů	274
12.3.2.5. Zrušení lhůty pro podání návrhu na povolení spojení	274
12.3.2.6. Zpřesnění vztahu řádné notifikace k zahájení správního řízení a běhu lhůt pro rozhodnutí.....	275
12.3.2.7. Zrušení možnosti ukládat podmínky povolení spojení	276
12.3.2.8. Stanovení lhůt pro podání návrhu závazků ve prospěch zachování soutěže.....	277
12.3.2.9. Obligatorní prodloužení lhůt pro vydání rozhodnutí	277
12.3.3. Pozdější novelizace ZOHS.....	279
12.3.4. Faktické změny s dopadem na soutěžní politiku	285
12.4. Vývoj komunitárního práva kontroly koncentrací.....	287
12.5. Kvantitativní analýza rozhodovací činnosti	290
12.5.1. Hypotéza vlivu vnějších faktorů na počet řízení.....	291
12.5.2. Hypotéza vlivu přechodného ustanovení čl. III odst. 2 zákona č. 340/2004 Sb.	295
12.5.3. Další významné kvantitativní údaje	297
12.6. Kvalitativní analýza rozhodovací činnosti	300
12.6.1. Hypotéza vlivu vnějších faktorů na kvalitativní stránku rozhodovací činnosti	300
12.6.2. Analýza vybraných rozhodnutí Úřadu od r. 2004.....	301
12.6.3. Ověření hypotézy.....	325
12.7. Závěry	328

13. NĚKTERÉ PROBLÉMY FAKTICKÉ PŮSOBNOSTI ÚOHS A JEHO VLIVU NA TRŽNÍ KONCENTRACE..... 330

13.1. Dřívější hypotetická možnost úniku spojujících se soutěžitelů před kontrolou ze strany ÚOHS.	330
13.2. Co znamenalo nepovolit spojení a nepodat návrh	332
13.3. Několik zčásti realizovaných námětů	334

13.4. Peripetie právního nástupnictví	335
13.4.1. Argumenty ve prospěch procesního nástupnictví.....	337
13.4.2. Argumenty proti procesnímu nástupnictví	338
13.4.3. Odpovědnost sukcesora za protisoutěžní jednání v evropském právu	340
13.4.4. Komentář a doporučení	345
14. ZÁVĚR.....	352
14.1. Shrnutí	352
14.2. Některé aktuální právně relevantní výzvy hospodářské krize v oblasti antitrustu	353
14.2.1. Krize regulace v krizi?	353
14.2.2. Soutěžní politika jako „nadregulátor“ regulace.....	356
14.2.3. Hypertrofie ekonomizace	358
14.2.4. Nestabilní systém sladování trvale se měnících zájmů	362
SUMMARY	365
SEZNAM LITERATURY	370